



Examensarbete inom Lantmästarprogrammet

IMPORT AV ENTREPRENAD- & LANTBRUKSMASKINER

IMPORT OF CONSTRUCTION & AGRICULTURE MACHINES

Nils Albinsson

Handledare: Thomas Björklund, Jan Andréasson

Examinator: Thomas Björklund

Sveriges lantbruksuniversitet

Institutionen för jordbrukets biosystem och teknologi Alnarp 2005

FÖRORD

Lantmästarprogrammet är en tvåårig högskoleutbildning vilken omfattar minst 80 p. En av de obligatoriska delarna i denna är att genomföra ett eget arbete som ska presenteras med en skriftlig rapport och ett seminarium. Detta arbete kan t ex ha formen av ett mindre försök som utvärderas eller en sammanställning av litteratur vilken analyseras. Arbetsinsatsen ska motsvara minst 5 veckors heltidsstudier (5 p).

Jag har själv varit intresserad och verksam inom maskinhandeln sedan några år tillbaka. Tanken med detta arbetet är att belysa vilka bestämmelser som gäller, vid handel med maskiner.

Jag tror den enskilda företagaren och lantbrukaren kommer att vara tvungen att skaffa sig internationella kontakter i framtiden. Detta arbete kommer därför vara till stor hjälp för den som vill ha reda på fakta avseende handel med övriga EU- länder.

Ett varmt tack riktas till Jan Andréason som med sina kunskaper i juridik hjälpt mig med litteratur och rådgivning.

Thomas Björklund vid JBT, har varit examinator och handledare, biträdande handledare har Jan Andréasson varit, jurist vid Linköpings universitet.

Alnarp maj 2005

Nils Albinsson

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

INNEHÅLLSFÖRTECKNING	2
SAMMANFATTNING	3
SUMMARY	4
1. INLEDNING	5
1.2 BAKGRUND	5
1.3 MÅL/SYFTE	5
1.4 ARBETSGÅNG	6
1.5 AVGRÄNSNING	6
2. IMPORT AV ENTREPRENADMASKINER	7
2.1 REGELVERK	7
2.2 BESIKTNING	7
3. IMPORT AV TRAKTORER	8
3.1 REGELVERK	8
4. PROBLEM SOM KAN UPPKOMMA	9
4.1 PROBLEMSTÄLLNING NR. 1	9
4.2 PROBLEMSTÄLLNING NR. 2	9
5. KÖPLAGEN (1990:931)	10
5.1 NÄR GÄLLER LAGEN?	10
5.2 NÄR GÄLLER INTE LAGEN?	10
5.3 REGLER VID LEVERANS	11
5.4 BETALNING	11
5.5 KÖPARENS RÄTTIGHETER	12
6. INTERNATIONELL HANDEL	13
6.1 INTERNATIONELLA AVTAL	13
6.2 INTERNATIONELLA KÖPLAGEN	13
7. TULLFRÅGOR	14
7.1 BILATERALA FRIHANDELSAVTAL	14
7. MOMS	15
7.1 MOMS VID HANDEL MED ANNAT EU-LAND	15
7.2 PRAKTISKT EXEMPEL	16
7.3 MOMS	16
8. PRISJÄMFÖRELSE AVSEENDE LASTMASKINER	17
9. DISKUSSION & SLUTSATS	18
9.1 SAMMANFATTNING	19
10. REFERENSER	20
10.1 SKRIFTLIGA	20
10.2 MUNTliga	20

SAMMANFATTNING

Syftet med detta examensarbete är att undersöka vilka möjligheter och problem det finns vid import av maskiner. Vad gäller importen av last och lantbruksmaskiner är regelverket tämligen tydligt. Det är idag enkelt att besiktiga och registrera dessa maskiner men det finns ändå en del praktiska detaljer som är viktiga att ha kunskap om. Att ha rätt kontakter utomlands är viktigt, eftersom man inte alltid har tillfälle att kontrollera maskinerna innan köp. Då gäller det att man kan lita på sin kontakt vad avser skick, utrustning eller arbetstimmar på maskinen. Skulle problem uppstå är det viktigt att känna till lagarna, vilka rättigheter och skyldigheter man har. Som svensk företagare betalar man ingen moms på varan man köper från ett annat EU-land. Däremot lägger man till momsen ifall varan skall säljas vidare i Sverige. Mervärdesskatten betalas sedan in till den svenska staten. Prisnivån är ofta lägre utomlands jämfört med i Sverige. Den som har rätt kontakter kan därför tjäna pengar genom att importera. En annan faktor är att det finns flera maskiner utomlands och det är inte alltid att maskinen som efterfrågas finns i Sverige. Även i detta fall kan det vara intressant att importera.

SUMMARY

I made this examination essay to investigate the possibilities and problems with machinery import. The rules intend to loaders and agriculture machines are still pretty flexible. It is today rather simple to make a registration or inspect those machines.

There are still some practical problems to be aware of.

It is very important to have the right contacts abroad, it is not always that you have time or moment to inspect the machines before purchase.

In that case you have to trust your contact or partner about condition, equipment or working hours of the machine. Another important thing is payment before delivery:

There is a huge risk that you do not get the machines that you paid for.

If problems come up, you need to know the laws, your rights and your duties.

A Swedish company does not pay any value-added taxes when it buys from another member of the European union. On the other hand must the machine be sold included value-added tax, if the buyer is a Swedish company. The seller shall then pay the taxes to the Swedish government. The price level abroad is normally lower compare to Sweden.

With right contacts it's possible to earn some money with import.

Another thing is that there are more machines abroad, and it's not always the machine who the customer wants is in Sweden. Also in this case it could be interesting to import.

1. INLEDNING

1.2 BAKGRUND

I takt med att den enskilda lantbrukarens ekonomiska situation blir allt mer pressad är det extra viktigt för honom eller henne att pressa kostnaderna i samband med nyinvesteringar. En möjlighet att pressa kostnaden vid en maskinvestering kan vara att köpa sin traktor i t.ex. England istället för i Sverige. Detta arbete kan också ses som en beskrivning för hur lantbrukaren kan skaffa sig en alternativ sysselsättning när det är lågsäsong inom växtodlingen. Han kan då hjälpa bönder och entreprenörer att skaffa maskiner som tillgodoser kundernas behov.

1.3 MÅL/SYFTE

Detta arbete har två specifika mål. Det ena är att ge lantbruks- och entreprenadbranschen en inblick i hur det går till när man skall köpa en maskin utomlands. Mitt andra mål är att ge mig själv mera kunskap inom ämnet avseende regler och lagar med mera. Mitt examensarbete kommer ge en beskrivning över maskinimport i sin helhet. Hur går det till rent praktiskt att köpa en maskin från ett annat EU land? Vilka regler skall tillämpas? Vad finns det för fördelar och nackdelar med att köpa maskiner utomlands istället för i Sverige?

1.4 ARBETSGÅNG

- Intervjuer av folk och myndigheter som är inblandade t.ex. Statens Maskinprovningar, jurister och tullverket.
- Enklare kalkyler och exempel som visar ifall den slutgiltiga användaren har något att tjäna på detta.
- Litteratur som ger svar på frågor, avseende tullar, valutor, försäkringar med mera.
- Egna erfarenheter om maskinhandel.

1.5 AVGRÄNSNING

Detta arbete kommer att omfatta en enkel redogörelse om hur det går till att importera och marknadsföra maskiner. Jag kommer enbart att beröra de bestämmelser, lagar och regelverk som är aktuella för Sverige och EU. Eftersom affäerna helt och hållet sker mellan företag är köplagen och den internationella köplagen de lagar som främst kommer att beröras.

Statens Maskinprovningar har en viktig roll när det är dags för att besiktiga maskinen. Det är därför viktigt att maskinen uppfyller de krav som ställs. Mitt examensarbete kommer endast att omfatta lantbruksmaskiner och lastmaskiner eftersom jag håller mig inom ramarna för de maskiner som jag själv har erfarenhet av.

2. IMPORT AV ENTREPRENADMASKINER

2.1 REGELVERK

Det är viktigt att känna till vilka regler som gäller när man skall importera maskiner. Statens Maskinprovningar, SMP, har den information som gäller vid import. Jag kommer nu redogöra för de viktigaste delarna enligt SMP.

Enligt EU skall varor, däribland maskiner, ha fri rörlighet inom unionen. Men det finns också en svensk besiktningsföreskrift, AFS 2003:6, som kräver att maskiner som tas i drift i Sverige har en överensstämmelse. Reglerna skiljer sig något beroende på ålder för maskinen, men nedanstående punkter gäller samtliga maskiner oberoende av ålder.

För att få använda maskinen i Sverige krävs följande:

- Det skall finnas en instruktionsbok på svenska.
- Finns det varningstexter på maskinen, skall dessa vara på svenska.
- Maskinen skall vara CE märkt, vilket innebär att vissa krav på buller och miljö är uppfyllda.

Maskiner som är tagna i bruk inom EU, år 1999 eller senare, måste dessutom uppfylla ytterligare avgaskrav. Vid en registreringsbesiktning i Sverige kontrolleras att motormärkningen är korrekt och att det finns ett tillverkarintyg.

2.2 BESIKTNING

Det är den svenska lagstiftningen som behandlar maskin- och trafiksäkerhetsfrågor. Dessa frågor behandlas bl.a. genom krav på säkerhetsbesiktningar för vissa maskiner. Dessutom ställs det krav på att maskiner som trafikerar svenska vägar ska registreras. Motorredskap klass 1 (> 30 km/h) ska även genomgå periodisk kontrollbesiktning. Traktorer som endast används i jordbrukssyfte är satta i klass 2 vilket innebär att någon kontrollbesiktning inte är nödvändig. Inga krav finns på att dessa maskiner ska genomgå någon kontrollbesiktning. Viktigt att notera är att samtliga maskiner som används i t.ex. jordbruksverksamhet går fria från besiktning. Men när dessa maskiner används i entreprenadverksamhet eller liknande är kontrollbesiktning ett krav. Lastmaskiner får trafikeras utan att vara inregistrerade hos Vägverket. Registrerings och säkerhetsbesiktningar måste utföras av godkända kontrollorgan t.ex. SMP.

3. IMPORT AV TRAKTORER

3.1 REGELVERK

Vid import av traktorer avsedda för jordbruksändamål är regelverket lite annorlunda. För traktorer finns det olika möjligheter till registrering beroende på om man privatimporterar eller är importör/generalagent.

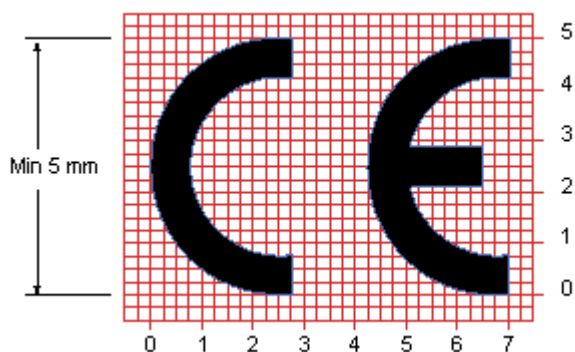
En generalagent kan importera och "direktregistrera" traktorer ifall modellen är godkänd enligt EU:s regler. Är traktorn inte typgodkänd skall den registreringsbesiktigas.

För normal privatimport gäller att traktorn skall registreringsbesiktigas av SMP oavsett om den är ny eller begagnad.

När traktorn väl skall registreringsbesiktigas bör man tänka på följande saker:

- Äganderätten till traktorn skall kunna styrkas och om traktorn har importerats från ett land utanför EES-området skall det finnas tullhandlingar.
- För att kunna registrera in en traktor i Sverige krävs det ett tillverkarintyg som visar att traktorn uppfyller Vägverkets bestämmelser avseende buller, bromsar, styrning, förarstol, draganordning och förarhytt. Detta tillverkar intyg kan man erhålla från den svenska generalagenten.

(Statens Maskinprovningars hemsida, <http://www.smp.nu>)



Figur 1: Den internationella CE- märkningen enligt (<http://www.expowera.com/mentor/eu/cemarkning.htm>)

4. PROBLEM SOM KAN UPPKOMMA

4.1 PROBLEMSTÄLLNING NR. 1

Om jag köpt en ny maskin som inte är CE-märkt och börjar använda den – kan jag CE-märka den i efterskott?

En maskin skall vara CE-märkt innan den släpps ut på marknaden eller tas i drift. När man börjat använda maskinen, om den inte är CE-märkt, så har man redan brutit mot föreskrifterna om CE-märkning.

Det finns ett krav på att maskinen skall vara CE-märkt vid yrkesmässig användning. Maskinföreskrifterna vad gäller beskaffenhet och information avseende användning skall vara uppfyllda för att man skall få använda maskinen. Det innebär att man bör förvissa sig om att maskinen uppfyller dessa krav innan man fortsätter att använda den. Att CE-märka maskinen i efterskott är i de flesta fall ganska svårt. Man skall ju ha en teknisk tillverkningsdokumentation som grund.

4.2 PROBLEMSTÄLLNING NR. 2

Finns det någon 10 års gräns för CE-märket?

CE-märket har ingen 10 års gräns!

I produktansvarslagen finns det tidsbegränsningar som reglerar hur länge en tillverkare kan ställas till svars för eventuella brister. Produktansvarslagen och CE-märket skall emellertid inte blandas ihop. Certifieringsproceduren med bl.a. CE-märkningen är villkor för att produkten skall få släppas ut på marknaden.

CE-märket skall alltså ses som en symbol för att tillverkaren ansåg att produkten i fråga överensstämde med de direktiv som produkten omfattades av vid den tidpunkt när den släpptes ut på marknaden.

Efter den tidpunkten är det den som råder över den CE-märkta maskinen som ansvarar för att den så länge den används uppfyller de krav på beskaffenhet och information om användningen som gällde för den när den släpptes ut på marknaden eller togs i drift. Den användare som av någon anledning behöver ändra maskinen får se till att den även efter ändringen uppfyller gällande krav. Det innebär att det inte behövs någon ny CE-märkning. Tillverkaren eller dennes representant inom EES ansvarar emellertid för att tillverkningsdokumentationen förvaras och finns tillgänglig för behöriga myndigheter i minst 10 år efter maskinens tillverkningsdatum eller, vid serietillverkning, den sist tillverkade maskinens tillverkningsdatum.

(Arbetsmiljöverkets hemsida, <http://www.av.se>)

5. KÖPLAGEN (1990:931)

Köplagen reglerar köp av lös egendom, dvs. lösören och annan lös egendom vilket i praktiken innebär allt som inte är mark (1990:932) eller tillhörande byggnader, ej heller byggnad på ofri grund. Lagen gäller inte i de fall konsumentköplagen är tillämpbar. Detta betyder att köplagen gäller för handel mellan näringsidkare.

Mitt examensarbete bygger helt och hållet på just handel mellan företag och därför är köplagen den lagen som skall tillämpas. Lagen gäller även om köpet är en kombination av produkt och tjänst under förutsättning under förutsättning att produkten utgör mer än hälften av köpet. Köplagen är dispositiv och kan således avtalas bort.

Praxis, handelsbruk och sedvänja gäller före lagen.

5.1 NÄR GÄLLER LAGEN?

- Lagen gäller vid köp av lös egendom.
- Lagen gäller tillämpliga delar även vid byte av lös egendom.
- Lagen gäller vid beställning av en vara som skall tillverkas utom när beställaren tillhandahåller en väsentlig del av materialet.

5.2 NÄR GÄLLER INTE LAGEN?

- Lagen gäller inte när konsumentköplagen är tillämplig. Konsumentköplagen är en tvingande lag och kan ej avtalas bort.
- Lagen gäller inte när lagen om ”internationella köp” är tillämplig.
- När delar av köplagen avtalats bort, detta sker lämpligast med ett skriftligt avtal mellan parterna. Det är att föredra om berörda parter skriver ett eget avtal för att va säkra på vad som gäller, bevisvärigheter kan annars uppkomma.

5.3 REGLER VID LEVERANS

Om varan finns på säljarens lager eller på annat sätt i säljarens händer anses varan först vara levererad när köparen hämtat den. Köparen övertar ansvaret efter leverans.

Om köparen inte finns på plats för att hämta varan, utan en transportör skall anlitas, är varan överlämnad när den lämnats till, eller hämtats av transportören. Om varan sålts "fritt levererad" till ort eller kund, anses den överlämnad när den kommit fram till orten.

Om varan transporteras av säljaren själv, har säljaren ansvaret för varan under transporten, överlämnandet sker då när köparen får varan i handen.

Om säljaren bestämmer tidpunkt för överlämnandet och överlämnandet försenas på grund av köparen, kan överlämnandet anses ha skett och då övergår ansvaret för varan på köparen. Detta exempel kan vara aktuellt när varan är en så kallad beställingsvara.

5.4 BETALNING

Huvudregeln är att betalning skall ske när varan hämtas hos säljaren om inte annat avtalats, till exempel fakturering eller betalning vid annat avtalat tillfälle. Köparen har dock rätt och plikt att undersöka varan innan han betalar.

Bevisbördan vad gäller pris ligger på säljaren, men om köparen inte protesterar mot en för hög faktura inom rimlig tid, anses han ha accepterat beloppet. Om ett lägre pris än fakturerat är avtalat, gäller det lägre priset. Säljaren måste då kunna bevisa att fakturans pris är det rätta.

Om köparen inte betalar i rätt tid finns det ett antal åtgärder för säljaren att ta till. Dessa åtgärder är:

- Påminnelse, säljaren sänder en påminnelse till köparen.
- Krav, eventuell indrivning (inkassokrav eller ansökan om betalningsföreläggande.)
- Häva köpet, leveransen avbryts.
- Återtagande av varan, detta kräver att äganderättsförbehåll skrivits in i avtalet.
- Kräva ränta på ej betalt belopp, detta regleras av räntelagen.
- Kräva skadestånd, säljaren har rätt till ersättning för den skada han lidit genom köparens handlingar.

5.5 KÖPARENS RÄTTIGHETER

Avlämnas inte varan över huvudtaget eller avlämnas för sent och det inte beror på köparen, får denne kräva fullgörelse eller häva köpet i vissa fall kan köparen också kräva skadestånd. Han får även hålla inne med betalningen.

Detta gäller ej om säljaren på grund av omständigheter som ligger utanför hans kontroll inte kan leverera varan.

Köparen har bara rätt att häva köpet om fördröjningen har en "väsentlig betydelse" för honom och om säljaren förstått eller borde förstått detta.

Om köparen har gått med på en förlängning, som inte är orimligt kort, av leveranstiden och säljaren inte levererat inom denna tid, får köparen också häva köpet.

Om varan är speciellt tillverkad eller beställd för köparen, får denne häva köpet endast om syftet med köpet väsentligen förfelats genom förseningen.

Köparen har rätt till ersättning för den förlust han lider genom säljarens dröjsmål om inte säljaren kan visa att dröjsmålet beror på händelser utanför hans kontroll eller på vad han kunnat förutse. Bevisbördan ligger här på säljaren som måste visa att förseningen ligger utanför hans kontroll. Om säljaren anlitat underleverantör gäller att säljaren går fri från skadestånd endast om underleverantören kan visa på hinder i samma omfattning som krävs av säljaren. Om köparen kan visa att förseningen beror på försumlighet från säljarens sida, har köparen rätt till ersättning för både direkta och indirekta kostnader. Till indirekta kostnader räknas utebliven produktion, utebliven försäljning med mera.

Om varan är felaktig får köparen kräva att säljaren rättar till eller reparerar, levererar ny vara, ger prisavdrag eller kräva skadestånd. Köparen kan också häva köpet eller hålla inne betalningen. Detta gäller även om varan sålts i "befintligt skick".

En vara är felaktig om den inte duger till den användning som den avses klara, inte stämmer med prov eller specifikation, avviker från vad som avtalats eller om säljaren lämnat felaktiga uppgifter om eller undanhållit uppgifter om varan.

(<http://www.expowera.com>)

6. INTERNATIONELL HANDEL

6.1 INTERNATIONELLA AVTAL

Det blir allt vanligare med handel som sträcker sig över gränserna. När ett avtal har internationell anknytning måste man först avgöra vilket land en eventuell tvist skall prövas. Man måste också avgöra vilket lands lag som skall tillämpas på tvisten. Om parterna befann sig i samma land när avtalet undertecknades är det nästan alltid detta lands lagar som gäller och domstolarna där skall pröva tvisten.

6.2 INTERNATIONELLA KÖPLAGEN

Enligt 1964 års internationella köplag (1964:528), tillämpas den lag där säljaren har sin hemvist alternativt driftsställe, då han mottar beställningen. Om säljaren istället mottar beställningen i det land där köparen har sitt hemvist eller driftsställe, tillämpas istället köparens lag.

1987 års internationella köplag (1987:822) har som syfte att införa enhetliga regler om materiella köp enligt konventionsstaternas rättsordningar. Syftet är att få enhetliga regler inom alla stater som är anslutna till konventionen.

(Lambertz, G. 2001 mfl, Svensk rätt, Iustus Förlag AB)

7. TULLFRÅGOR

Tullfrihet råder vid gemenskapsintern handel. Verksamheten likställs med inrikeshandel, pga. att Sverige deltar i EG:s tullunion fullt ut. Fri rörlighet för varor är en av grundstenarna i EG:s regelverk för den inre marknaden, tillsammans med den fria rörligheten för personer, tjänster och kapital.

7.1 BILATERALA FRIHANDELSAVTAL

EG har frihandelsavtal med länder eller grupper i Europa, flera Medelhavsländer och vissa länder i Sydamerika. Avtalen är bilaterala och i några fall multilaterala dvs. de gäller mellan EG och annat land. Det innebär att varor som uppfyller ursprungsreglerna i avtalen kan förmånsbehandlas både vid importen till EG och vid import in i avtalslandet.

Europeiska ekonomiska samarbetsområdet är en form av ett frihandelsavtal. Vanligen förkortas detta EES. EES består av de 25 EU-länderna samt Island, Norge och Liechtenstein. EES-avtalet innebär huvudsakligen att EU:s regler för den inre marknaden med fri rörlighet över gränserna för varor, personer, tjänster och kapital ska gälla i alla anslutande länder.

(<http://www.tullverket.se> och Bernte mfl, Europarättens grunder 2002.)

7. MOMS

7.1 MOMS VID HANDEL MED ANNAT EU-LAND

Här följer en beskrivning av den grundregel som gäller för EU-moms. Grundregeln är den så kallade "destinationsprincipen". Denna regel säger att momsen, är en beskattning av konsumtionen, den ska tillfalla staten i det land där en vara konsumeras. För en tjänst gäller att beskattning i Sverige endast kan ske om tjänsten anses vara omsatt inom landet. Några särskilda regler finns inte för när skattskyldighet respektive redovisningsskyldighet inträder vid omsättning av tjänster mellan EU-länder. Enligt huvudregeln anses en tjänst omsatt där säljaren bedriver sin affärsverksamhet eller har ett fast driftställe varifrån tjänsten tillhandahålls. Fast driftställe föreligger inte enbart av det skälet att någon bedriver affärsverksamhet här genom förmedling av mäklare, kommissionär eller annan oberoende representant. Enligt EU:s praxis är det avgörande var den ekonomiska aktiviteten faktiskt utövas. Detta kan medföra att ett bolag anses bedriva verksamhet i annat land än där det har sitt säte.

7.2 PRAKTISKT EXEMPEL

För att illustrera , momsreglerna vid handel med andra länder, har jag här under gjort en illustration.

Exemplet:

Maskinhandlaren A i Nederländerna (NL) säljer en begagnad maskin till en handlare i Sverige (SV.)

Jag bortser här från valutor, kursdifferenser etc.

Maskinhandlaren A (NL) säljer en begagnad maskin till en handlare B i (SV)

Faktura till B			Momsredovisning	
Maskin	400		Utgående moms	0
Moms	0		Ingående moms	0
Att betala	400		Till staten i (SV) el (NL)	0

Maskinhandlare B i (SV) säljer maskinen vidare till en lantbrukare C i (SV.)

Faktura till C			Momsredovisning C	
Maskin	400		utgående moms	100
moms	100		ingående moms	0
Att betala	500		Till staten (Sv)	100

7.3 MOMS

Enligt ”destinationsprincipen” hamnar momsen i det land där varan konsumeras.

Men eftersom alla parter i exemplet är näringsidkare får köparen i Sverige i exemplet lantbrukaren tillbaka momsen i form av ingående moms. Hade maskinhandlaren istället sålt maskinen till en icke näringsidkare, tillfaller momsen i detta fall den svenska staten. Observera, om företag säljer till ett företag i annat EU-land ska fakturan vara exklusive moms och både det egna företaget och det köpande företags VAT-nummer ska vara angivet på fakturan.

(www.expwera.com)

8. PRISJÄMFÖRELSE AVSEENDE LASTMASKINER

Denna tabell ger en enkel översikt om hur prisläget på Volvo lastmaskiner är just idag maj 2005. Prisskillnaderna kan variera väldigt, beroende på inköpskontakter, utrustning och skick. Det som står helt klart är att maskinerna är billigare utomlands överlag. Dessutom är prisnivån lägre i Holland än i Tyskland.

	Årsmodell :	Arbetstimmar :	Pris Sverige	Pris Holland	Pris Tyskland
Volvo L70B	1994	12 000	400 000 SKR	280 000 SKR	340 000 SKR
Volvo L70C	1999	6000	650 000 SKR	500 000 SKR	530 000 SKR
Volvo L70D	2001	3500	750 000 SKR	610 000 SKR	630 000 SKR

Figur 2: Sammanställning av priser.

(<http://www.mascus.com>, <http://www.mobile.de>, <http://www.bau-portal.com>.)

9. DISKUSSION & SLUTSATS

Besiktningföreskrifterna är i nuläget relativt enkla för jordbruks och lastmaskiner. Inköpskanalerna är det viktigaste att ta hänsyn till när man köper maskiner ifrån andra länder. Det är nödvändigt att kontrollera maskinerna innan köp. Med en tillförlitlig säljare kan man i de flesta fall betala maskinerna innan man har sett och kontrollerat dem. Detta gör att man sparar mycket tid som istället kan utnyttjas till att sälja maskinerna vidare.

En kontroll av det man tänkt köpa är fortfarande nästan helt nödvändig innan betalning och det är endast i vissa fall den personliga besiktningen kan uteslutas. Det är lätt att man förlorar stora pengar, ifall maskinerna inte motsvarar det säljaren påstår.

Det krävs mycket arbete innan man hittar en personlig kontakt som man kan lita på. Ett eller flera personliga möten är nödvändiga för att båda skall kunna känna tillit till varandra. Goda språkkunskaper är därför nödvändiga, främst i engelska och tyska. Därför kan det vara en god ide att ta språklektioner för att kommunikationen ska underlättas.

Skulle tvister uppkomma är det viktigt att känna till vilka lagar som gäller. Enligt 1964 års internationella köplag, tillämpas den lag där säljaren har sin hemvist alternativt driftsställe, då han mottar beställningen. Min erfarenhet är att man ska undvika risker och därmed också tvister i största möjliga utsträckning. Köp därför endast av seriösa företag och produkter som motsvarar dina förväntningar.

9.1 SAMMANFATTNING

Slutsatserna av detta arbete är följande:

- Regelverket ändras hela tiden, se därför till att vara uppdaterad.
- Följ det svenska regelverket vad avser momsinsbetalningar, skulle man slarva är det lätt att få försämrat rykte som säljare.
- Ta inga onödiga risker, gör endast affärer med seriösa företag.
- Redogör med SMP när det gäller besiktningföreskrifter.
- Följ advokatrådet ”Stay out of court” (Rättegångar kan bli kostsamma.)

Dessutom vill jag rekommendera att man börjar i liten skala och lär känna leverantören .
Då minskas risken för att bli lurad.

10. REFERENSER

10.1 SKRIFTLIGA

Exempel

2004. Sveriges Lagar/Thomson Fakta AB

Strömholm, S mfl., 2001 Svensk rätt- en översikt/Iustus Förlag

Tullverket/ 2005-04-27

<http://www.tullverket.se/se/Foretag/import/>

Kunskaps sida på internet gjord av småföretagare/2005-04-26

http://www.expowera.com/mentor/eu/moms_eu.htm

Statens Maskinprovningar/2005-04-27

http://www.expowera.com/mentor/eu/moms_eu.htm

Arbetsmiljöverket/2005-04-22

http://www.av.se/fragsvar/maskiner_och_CEmarkn/

Mascus, annonssida på internet/2005-04-22

www.mascus.com

Bau Portal, annonssida på internet/2005-04-22

www.bau-portal.com

Mobile, annonssida på internet/2005-04-22

www.mobile.de

10.2 MUNTliga

Andréason, Jan. 2005. Jurist, Linköpings universitet, Alnarp, maj 2005.

Svensson, Jan-Lennart, Provningstekniker, SMP, Alnarp, maj 2005.

